



Tema: Flådestyring

# Styr på tolden

Cloud-løsning fra Lector sikrer let integration med ERP-systemer og SKAT's toldsystem.

Af Lars Myrup Lassen

Når en række danske virksomheder eksporterer og importerer varer, så anvender de cloud-løsningen Logistics Trading Services (LTS) fra konsulentvirksomheden Lector.

Den mest prominente bruger er tekstilgiganten Bestseller, som Lector har udviklet toldsystemet til.

- Vi har baseret LTS på basis af et udviklings samarbejde med Bestseller, der selv håndterer et stort antal toldbehandlinger. Erfaringerne herfra betød, at vi med held har kunnet markedsføre LTS til en række im- og eksporterende virksomheder, fortæller salgsschef Per Søndergaard fra Lector, der har base i Charlottenlund nord for København.

Nu retter Lector blikket mod en ny kunde-gruppe – de danske transportvirksomheder, der varetager toldbehandlingen på vegne af deres kunder.

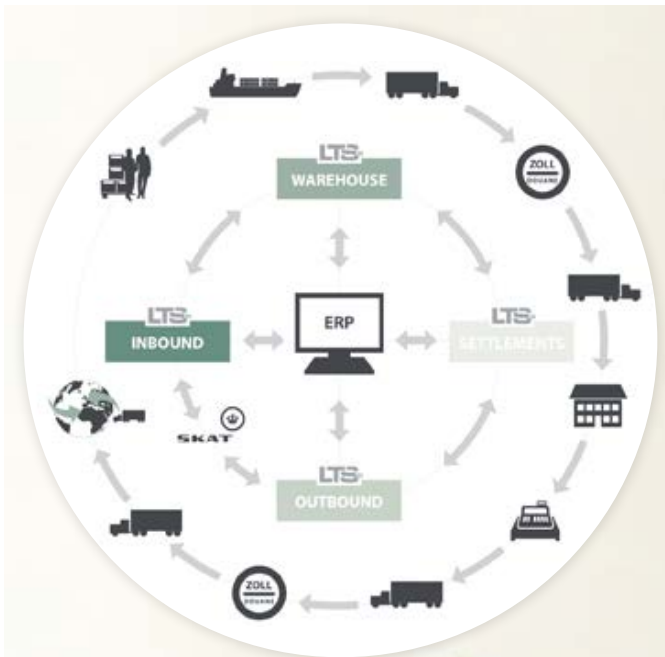
- Vi mener LTS er en oplagt og økonomisk attraktiv løsning til de virksomheder i transport- og logistikbranchen, der udfører toldbehandling for deres kunder. Da LTS er en web-baseret cloud-løsning, som ikke kræver omfattende integration med brugerens egne IT-systemer, og der er ikke behov for store investeringer i hardware, siger Per Søndergaard.

Logistics Trading Services (LTS) er en cloud-baseret standardløsning til håndtering af toldprocesser i forbindelse med ind- og udførsel af varer. LTS kan også håndtere toldoplæg.

LTS understøtter ifølge Lector hele processen fra import af varer fra lande udenfor EU, toldoplagsregnskab og til salg til lande inden- eller udenfor EU.

**LTS i praksis**

Logistics Trading Services henter automatisk data fra kundens ERP-system, der har mulighed for at levere 3 datasæt til LTS via en adap-



Salgsschef Per Søndergaard og partner Jens Rasmussen i IT- og konsulentvirksomheden Lector, ser Logistics Trading Services som en oplagt told-løsning til transport- og logistikbranchen. (Foto: L. M. Lassen)

ter/interface, som LTS stiller til rådighed. Der kræves ikke nogen omfattende integration til kundens ERP-system,

der skal levere et datasæt indeholdende information om varer, indkøbsordrer og transporter. Herved skabes hoved-

parten af den information der anvendes ved importangivelserne. Dermed kan brugerne i stedet bruge kræfterne på at kontrollere

data inden de foretager selve deklarerings. Det giver den størst mulige sikkerhed for, at varer bliver tariferet korrekt inden data overføres til SKAT's toldsystem.

**Toldoplæg**

For de kunder, der anvender toldlager, varetager LTS naturligvis håndteringen af alle processerne, så betalingen af told først sker ved salg af varen til fri omsætning i EU, samt at tolden elimineres, hvis varen sælges til lande uden for EU.

LTS opfylder de omfattende dokumentationskrav, der er til virksomheder, som anvender toldoplæg og sikrer, at de bliver overholdt.

**Toldkodeks**

EU's nye toldkodeks – der skal digitalisere toldbehandlingen i EU – trådte i kraft 1. maj 2016.

- Der var kun behov for få ændringer i LTS i forbindelse med det nye toldkodeks blev indført tidligere i år. Men der kommer jo flere hen ad vejen, og derfor forpligter Lector os naturligvis også til at følge med udviklingen. Derfor kommer vi til at opdatere LTS løbende, så systemet opfylder alle fremtidige krav, siger Jens Rasmussen, der er partner i Lector.

**Kompleksitet**

Han lægger ikke skjul på, at LTS ikke er en relevant løsning for alle, der foretager toldklarering.

- Det kræver en vis volumen eller kompleksitet i toldbehandlinger, før LTS er en egnet løsning. Men vi ved fra vores kunder, at der mærkbare gevinster ved at anvende vores løsning. Ved at hente data direkte fra kundens ERP-system, mindskes de ressourcer, der bruges på at indtaste data. Det reducerer også antallet af fejl markant og sikrer, at toldklareringen bliver udført korrekt. Det betyder, at brugerne reducerer omkostningerne til toldbehandlingen, siger Jens Rasmussen.

**Gode takter i DFDS**

- Det er en glæde at rapportere stærke tal igen for andet kvartal. Vi har nydt godt af moderat vækst i de fleste områder af Europa og vores løbende forbedrings- og effektiviseringsprojekter. Brexit har indtil videre ikke haft nogen væsentlig indvirkning på vores mængder, mens svækkelsen af det britiske pund giver nogen modvind på resultatet, siger Niels Smedegaard, CEO om DFDS' resultat i andet kvartal.

Omsætningen steg med syv procent., eksklusive omsætning fra bunkertillæg. Den rapporterede omsætning med fire procent til DKK 3,6 mia.

EBITDA før særlige poster steg med 27 procent til DKK 699 mio. efter højere indtjening i både Shipping Division og Logistics Division.

Rutenetværket transporterede 33 procent mere fragt og 14 procent flere passagerer i 2. kvartal. Den udvidede kapacitet i Channel var med til at sikre en stigning i fragtmængder på 63 procent og i passagerer på 23 procent i dette forretningsområde. Fragtmængderne steg samlet med ni procent i de andre dele af netværket, mens antallet af passagerer var tre procent lavere som følge af primært påsken, der faldt i 1. kvartal i 2016 og i 2. kvartal i 2015.

Logistics Division opnåede en stærk forbedring af resultatet drevet af øget aktivitet og effektivitet i spedition og kontraktlogistik.

Helårsforventningen for 2016 øges på baggrund af et resultat for 2. kvartal over forventning og fortsat positive markedstrends på mange ruter i netværket og på flere logistikmarkeder.

Koncernens EBITDA før særlige poster forventes nu at stige til et interval på DKK 2.450-2.600 mio. sammenlignet med et tidligere interval på DKK 2.300-2.500 mio. (2015: DKK 2.041 mio.)./mb